

ТЭК

«Стройгазконсалтинг» впервые с 2013 года выиграл тендер «Газпрома»

Бывшая компания Зияда Манасира получила контракт на 770 млн рублей

25.11.2015 Александр Воробьев
Ведомости

[Стройгазконсалтинг](#) (СГК) выиграл запрос предложений «Газпром добыча Надым» на строительство ЛЭП на Бованенковском месторождении. Компания выполнит работы за 770,3 млн руб., при том что стартовая цена контракта была 775,7 млн руб., говорится в протоколе газовой компании на сайте госзакупок.

На тендер было подано не менее 15 заявок, в том числе и от ЗАО «Стройтрансгаз» Геннадия Тимченко. Последний крупный контракт «Газпрома» СГК выиграл в июле 2013 г. – и тоже на 770 млн руб.

Пресс-служба «Газпрома» на запрос «Ведомостей» не ответила. Представитель СГК отказался от комментариев. «Победу можно назвать признаком потепления отношений с «Газпромом», это хороший знак», – говорит близкий к компании человек.

Диалог с кредитором

"Мы ведём довольно конструктивный диалог с СГК в последние несколько недель и довольны ходом переговоров по реструктуризации долга компании. Рассчитываем до Нового года этот вопрос положительно закрыть", – передал "Ведомостям" через представителя председатель правления МКБ Владимир Чубарь. В сентябре МКБ отсудил у подрядчика 510,7 млн руб.

СГК много лет был крупнейшим подрядчиком «Газпрома» по строительству трубопроводов, 60% в его портфеле было заказами монополии, это делало СГК крупнейшей строительной компанией в России. Но затем отношения владельца СГК Зияда Манасира с менеджерами «Газпрома» дали трещину, и с 2013 г. СГК был фактически вычеркнут из списка подрядчиков компании. В 2014 г. Манасир продал СГК Руслану Байсарову, в этом году тот перепродал его Газпромбанку и фонду УСР Ильи Щербовича (по 50%).

[Суд взыскал с «дочки» «Стройгазконсалтинга» 2,4 млрд рублей в пользу Банка Москвы](#)

«Запрос предложений – это простая форма торгов и, как правило, предполагает, что победит предложивший наименьшую цену. Но крупные госкомпании могут разработать свои положения о порядке закупок и учитывать помимо цены другие критерии», – говорит партнер BGP Litigation Александр Ванев. Документ с методикой оценки победителя на странице торгов не открывается.

«Этот тендер для «Газпрома» небольшой, думаю, СГК будет получать подряды и в дальнейшем: «Газпрому» нужно, чтобы эта компания выжила, особенно с учетом ее новых акционеров», – говорит директор Small Letters Виталий Крюков. В 2014 г. выручка СГК по РСБУ (консолидированные показатели никогда не раскрывались) упала до 109 млрд руб. (с 204 млрд руб. в 2013 г.), компания получила 5 млрд руб. чистого убытка (вместо прибыли в 6,7 млрд руб.).